

IVÆRKSÆTTERPAKKEN

– SPRING UD
SOM SELVSTÆNDIG

Se mere på
www.iværksætterpakken.dk

Kom hurtigt
ud af ledigheden
**SKAB DIT
EGET JOB!**

Uddannelsen udbydes af:

LUNDQUIST
HUMAN RESOURCE


Learnmark
Horsens
Business Center

Øvrige samarbejdspartnere:

 **spar nord** 


VitusBering
INNOVATION PARK

HORSENS
ERHVERVSRÅD
Business, Innovation & Tourism


SKANDERBORG ERHVERVSUDVIKLING

FORUDSÆTNINGER

For at kunne deltage skal du have et produkt, en idé eller ydelse, som du ønsker at tilbyde omverdenen. Før vi kan give endeligt tilsagn om optagelse på uddannelsen, gennemføres en visiteringssamtale som sikrer, at du har gjort dig overvejelser om, hvilket fundament din iværksættervirksomhed skal bygges på.

Desuden skal du som minimum have afsluttet en hhx, htx, gymnasie- eller erhvervsuddannelse, samt have minimum 2 års erhvervs erfaring.

STED

Business Center Learnmark
Stadionsvej 2, 8700 Horsens

Vitus Bering Innovation Park
Chr. M. Østergaardsvej 4A, 8700 Horsens

UDDANNELSESNIVEAU

Uddannelsen er sammensat af nedenstående merkonomfag, som er uddannelse på videregående niveau, og som udbydes efter lov om åben uddannelse:

- Entrepreneurship (10 ECTS-point)
- Kundeforståelse og salgsplanlægning (10 ECTS-point)

TIDSPUNKT

MODUL 1: 19. september – 28. oktober 2011
MODUL 2: 31. oktober – 9. december 2011 (inkl. praktik)
Begge moduler kl. 08.30 – 15.30

DELTAGERANTAL

Min. 16 – max 20 personer

PRIS

MODUL 1: Kr. 20.970,-
MODUL 2: Kr. 20.970,-
Begge inkl. materialer

INFORMATIONSMØDE

- Fredag den 26. august 2011, kl. 10.00 – 12.00
- Torsdag den 1. september 2011, kl. 13.00 – 15.00

Informationsmøderne afholdes i:
Vitus Bering Innovation Park
Chr. M. Østergaardsvej 4A
8700 Horsens

FOR YDERLIGERE OPLYSNINGER KONTAKT

Lene Lundquist
LUNDQUIST Human Resource
tlf.: 2463 9591 eller
e-mail: llu@lundquist-hr.dk
www.iværksætterpakken.dk

MÅLGRUPPE OG TILMELDING

Uddannelsen er målrettet ledige.

Ledig i 1. ledighedsperiode:

Som ledig i 1. ledighedsperiode har du mulighed for at søge selvvalgt uddannelse i op til 6 uger med uddannelsesyndelse.

Du skal kunne tage hele uddannelsen inden for de første 9 måneders sammenlagt ledighed, hvis du er mellem 25 – 65 år. Er du under 25 år dog kun inden for de første 6 måneder.

- Udfyld tilmeldingsblanketten "Bekræftelse af ret til og optagelse på selvvalgt uddannelse (AR245)". Den findes på www.iværksætterpakken.dk >> Praktisk information >> Tilmelding.
- Tilmeldingsblanketten sendes til Business Center Learnmark, Stadionsvej 2, 8700 Horsens.
- Business Center Learnmark udfylder punkt 4 og videresender til A-kassen.
- A-kassen udfylder punkt 5 og sender blanketten til jobcenteret samt kopi til Business Center Learnmark.
- Jobcentret afgiver betalingstilsagn, og giver Business Center Learnmark besked om, hvorvidt du må deltage i uddannelsesforløbet.
- Visiteringssamtale gennemføres, og bliver du endeligt godkendt, er du klar til at deltage på uddannelsen – uden beregning.
- Efter godkendelse sender Business Center Learnmark blanketten "Ansøgning om uddannelsesyndelse til lediges uddannelse på videregående niveau (AR238)", som du skal udfylde og sende til din A-kasse inden uddannelsen starter.

Ledig i 2. ledighedsperiode:

Hvis du er i 2. ledighedsperiode, eller har brugt din ret til 6 ugers selvvalgt uddannelse, skal du kontakte dit Jobcenter eller anden aktør for at aftale, om du kan deltage på uddannelsen.

- Hvis dit Jobcenter/anden aktør kan bevillige din deltagelse, bliver der udarbejdet en jobplan, hvori uddannelsen indgår.
- Jobcentret afgiver betalingstilsagn, og giver Business Center Learnmark besked om, hvorvidt du må deltage i uddannelsesforløbet.
- Visiteringssamtale gennemføres, og bliver du endeligt godkendt, er du klar til at deltage på uddannelsen – uden beregning.

TA' SPRINGET...

Mange går med drømmen om at blive selvstændig erhvervsdrivende, men har ikke modet og den nødvendige viden om, hvordan man tager springet. Årsagen er ofte manglende afklaring og fokusering på de beslutninger, der skal træffes. Vil du gøre din drøm til virkelighed, så er løsningen IVÆRKSÆTTERPAKKEN.

Business Center Learnmark og LUNDQUIST Human Resource har sammensat et målrettet uddannelsesforløb, hvor du bliver guidet igennem alle de elementer, du som iværksætter skal tage højde for, når du starter virksomhed.

På dette forløb vil du stifte bekendtskab med det at være iværksætter, set fra et helikopterperspektiv, hvorefter vi retter fokus på dig, og det du kan tilbyde markedet. Vi tilfører dig inspiration, viden og værktøjer, hvorefter du skal omsætte din drøm til handling.

UDGANGSPUNKTET

Forløbet er udviklet på baggrund af iværksætteres forskellige behov, i forhold til egne forretningsidéer. Udgangspunktet er, at du tilføres viden og erfaring med de elementer som indgår i drift af egen virksomhed. Herefter arbejder du med den virkelige verden, hvor det teoretiske indhold omsættes til den dagligdag, du vil befinde dig i som iværksætter.

"IVÆRKSÆTTERPAKKEN gjorde, at jeg turde tage springet. Før var jeg meget usikker på, hvordan jeg skulle lægge budgetter og lave regnskaber. Det ved jeg nu. Jeg lærte også at lave en god forretningsplan, som banken skulle granske, før de ville låne mig penge til projektet. Jeg har haft omsætning fra dag et, da jeg i løbet af uddannelsen havde fået kontakt til kunder, der efterspurgte mit arbejde – det er fantastisk."

Jesper K. Stürup-Toft, Jesper's Husservice

"THE LONELY RIDER"

Mange iværksættere lever livet, som "the lonely rider", hvor muligheden for inspiration, medspil og modspil udebliver med risikoen for en succesfuld udvikling går tabt. Det vil vi ændre på denne uddannelse, idet vi ønsker at fremelske en netværkskultur på tværs af brancher og forretningsområder. Vi tror på, at viden- deling og erfaringsudveksling styrker dit forretnings- grundlag.

FOKUS PÅ DEN PRAKTISKE DEL

Forløbet er intensiv og praktisk orienteret med korte indlæg, individuelle og gruppebaserede opgaver, samt virkelighedsnære træningsseancer.

Du vil opleve, at vi allerede tager hul på iværksætter- livet, hvor der ofte skal ydes en ekstraordinær indsats. Du skal derfor påregne en 37 timers arbejdsuge ekskl. projekt- og eksamensforberedelse.

På uddannelsen benytter vi kun instruktører, som har stor viden og erfaring fra erhvervslivet, inden for deres respektive områder. Dermed kan vi garantere, at du får et budskab, som er direkte omsætteligt til din hverdag som iværksætter.

Uddannelsen afsluttes med, at du præsenterer din idé og forretningsgrundlag for et erhvervspanel, hvorefter du modtager feedback på din virksomheds bæredygtighed.

"IVÆRKSÆTTERPAKKEN, og det netværk som følger med, har givet mig ballasten til at gå fra selvstændig bibeskæftigelse og til på fuld tid at drive min virksomhed. Jeg arbejder nu i langt højere grad målrettet og effektivt. Min nye viden kan jeg omsætte til virkelighed ikke bære i virksomheden, men også på det personlige plan er horisonten udvidet."

**Dorthe Dominicussen Bejer,
DORTHE DO – Grafisk Designeri**

BLIV KLÆDT PÅ INDEN DU SPRINGER

Pakken indeholder 2 forskellige moduler, som du kan vælge mellem.

Du kan også vælge at tage modulerne i forlængelse af hinanden.

Begge moduler afsluttes med merkonom eksamen og præsentation for et erhvervspanel.

KOM GODT FRA START – FORRETNINGSPLANEN

MODUL 1 • 6 UGER

Du kommer gennem en proces, hvor du arbejder med forretningsplanens elementer, herunder:

- Det at være iværksætter
- Vejen til succes
- Din forretningsidé
- At omsætte ord til handling
- Hvordan kommer du i markedet
- Kundegrundlaget og din første kunde
- Brug af netværk og lokale erhvervsråd
- Økonomiske forhold
- Rådgivning fra bank, skat og revisor

Der arbejdes med ideer, muligheder og konstruktiv feedback. Der træffes beslutninger, udarbejdes planer og jongleres med tal. Alt sammen med udgangspunkt i din drømmevirksomhed.

SALGSTRÆNING – FOR IVÆRKSÆTTERE

MODUL 2 • 6 UGER

Salgstræningen – som tager udgangspunkt i kundeforståelse og salgsplanlægning – giver dig en helhedsforståelse af, hvordan du får solgt dit produkt eller din ydelse.

Vi arbejder bl.a. med:

- **Salgsprocessen** – at omsætte din forretningsplan til salgsadfærd
- **Markedsforhold** – kend dit marked og se resultaterne komme
- **Salgsbudgettet** – få svar på hvilke indsatser du skal gøre for, at kunderne ser dig
- **Salgsplanlægning** – salgsmål, en god plan samt fokusering er vejen til din succes
- **Salgspsykologi** – kunder er forskellige og skal behandles forskelligt
- **Salgsteknikker** – har du styr på teknikkerne, åbner der sig en ny verden for dig
- **Salgstræning i praksis** – med udgangspunkt i dit produkt eller ydelse

Ud over salgstræningen får du 3 ugers praktik i en iværksættervirksomhed, hvor du tilknyttes en mentor, som du kan bruge som sparingspartner

Vi beskæftiger os med salg til erhvervs kunder, salg i butikken samt salg via hjemmeside.

Jeg var lidt skeptisk, da jeg tilmeldte mig Salgstræningsforløbet, for jeg havde ingen intentioner om at blive en Karl-Smart sælger. Denne skepsis var helt ubegrundet – jeg har fået mange forskellige salgsværktøjer og et stort indblik i vigtigheden af at kende min kunde. Samtidig fik jeg i mentorforløbet sparring fra to veletablede businessfolk, og sammen med den afsluttende seance med præsentation foran et erhvervspanel, fik jeg alle tiders mulighed for at få vurderet virksomhedens og mine styrker samt svagheder. Denne individuelle feedback har givet mig troen på, at jeg vil lykkes som selvstændig, og jeg kan derfor varmt anbefale andre at deltage på IVÆRKSÆTTERPAKKEN.

Malene Redder Ruby, RedderRuby Kostumedesign